



**MOTORPOWER**  
LEASING OG MOTOROPTIMERING

# LEASING FORKLARET



# Forord

Kære læser,

Jeg er utroligt glad for, at du har skrevet dig op til at modtage vores eksklusive White Paper omhandlende leasing.

Mit navn er Jesper Bacher, og jeg er administrerende direktør for MotorPower. Ydermere har jeg en baggrund som revisor, og jeg har arbejdet i 25 år som økonomidirektør i forskellige vækstvirksomheder, blandt andet i leasingbranchen.

Sideløbende har jeg siden 1995 arbejdet med motoroptimering af premium- og performancebiler.

Min personlige interesse for leasing strækker sig langt tilbage i tiden. Jeg har selv kørt firmabil siden 1997, og jeg har været ansvarlig for leasing af bilflåden i de virksomheder, jeg har arbejdet for, siden 2001. Derfor har jeg haft en kontinuerlig interesse for at sætte mig mest muligt ind i leasingverdenen, for at kunne forstå – og forklare – hvordan denne form for finansiering fungerer, og naturligvis kunne gøre det mest muligt fordelagtigt for mig selv og min virksomhed, når jeg leasede en firmabil.

Dette White Paper er udarbejdet for at give dig en overskuelig og simpel forklaring på hvad leasing er samt hvilken leasingaftale der vil give mest mening for dig i din givne situation.

Jeg håber, at du finder dette værdifuldt, og at du står bedre rustet, når du skal skifte bil næste gang.

God læselyst.

*Jesper Bacher*



**Telefon**  
[\(+45\) 77 99 00 65](tel:+4577990065)

**Mailadresse**  
[info@motorpower.dk](mailto:info@motorpower.dk)

**SHOW ROOM VEST**  
MY GARAGE – Wittrupvej 1  
7120 Vejle Øst

**SHOWROOM ØST**  
Darupvej 1  
4000 Roskilde

**MP**  
MOTORPOWER

# To former for leasing

Der findes som udgangspunkt 2 former for leasing:

- Operationel leasing
- Finansiell leasing

## OPERATIONEL LEASING

... også kaldet "Privatleasing" eller "Leje" i annoncerne

Operationel leasing kendetegnes ved, at man får en råderet over en bil i en periode, typisk 12-48 måneder. I den periode må man køre et bestemt antal kilometer. Efter periodens udløb returneres bilen.

Kører man for mange kilometer, får man en ekstraregning. Kører man for få, har man betalt for meget.

Ved returnering af bilen betales for eventuelle skader, som ikke kan betragtes som normal slitage.

Operationel leasing anvendes som regel på fabriksnye og lidt billigere biler (op til kr. 450-500.000 inkl. afgift). Her er det leasingsselskabet, der påtager sig risikoen for bilens værditab i leasingperioden.

## FINANSIEL LEASING

... også kaldet "Flexleasing", "Stilstandsleasing / Sæsonleasing" eller "Splitleasing" i annoncerne

Finansiell leasing kendetegnes ved, at man finansierer bilens værdi (uden registreringsafgift og moms), og kun betaler en forholdsmæssig registreringsafgift for den periode, man anvender bilen.



Leasingperioden er fleksibel, men varierer ofte fra 6-36 måneder. I perioden er der ingen begrænsninger på hvor mange kilometer, man må køre, da man selv er ansvarlig for at betale værditabet på bilen, således at restværdien ved udløb af leasingaftalen matcher markedsprisen.

Efter leasingperiodens udløb fornyer man som regel leasingaftalen, hvorved registreringsafgiftsgrundlaget beregnes igen.

Dette fordi det alt andet lige vil være blevet lavere, som følge af at bilens værdi er blevet lavere. Derved falder leasingydelsen år for år.

Når man ikke længere ønsker at køre i bilen, er man selv ansvarlig for at sælge den. Eventuelle skader, som ikke kan betragtes som normal slitage, indbringer en lavere salgspris. Ved salg af bilen til en lavere pris end restværdien i aftalen, er man selv ansvarlig for at betale forskellen til leasingsselskabet.

Telefon  
[\(+45\) 77 99 00 65](tel:+4577990065)

Mailadresse  
[info@motorpower.dk](mailto:info@motorpower.dk)

### SHOW ROOM VEST

MY GARAGE – Wittrupvej 1  
7120 Vejle Øst

### SHOWROOM ØST

Darupvej 1  
4000 Roskilde

**MP**  
MOTORPOWER



## FLEXLEASING

Flexleasing kan laves til både private og til firmaer. Firmaer vil have momsfradrag på en del af momsen, også på personbiler med hvide nummerplader.

Flexleasing anvendes, hvis bilen har nummerplader på i hele leasingperioden.

Fordelen ved flexleasing er, at man udelukkende finansierer bilens pris ekskl. registreringsafgift og moms samt en forholdsmæssig registreringsafgift for perioden, bilen anvendes.

Dermed har man udelukkende et værditab på selve bilen og ikke på registreringsafgiften.

Hvis bilen er dyr, vil registreringsafgiften være høj. Derfor vil værditabet på en flexleaset (dyr) bil være lavere end værditabet på en tilsvarende bil, man har købt med fuld registreringsafgift.



## SPLITLEASING

Her gælder samme retningslinier for værditab som for Flexleasing.

Splitleasing anvendes, når man har mulighed for at lade sin arbejdsgiver betale sin (dyre) bil, men man har så lidt privat kørsel, at det ikke kan betale sig at blive beskattet af fri bil.

Splitleasing er en leasingaftale, som laves både til privat og erhverv samtidig. Firmaer vil have momsfradrag på en del af momsen.

Her har man mulighed for at betale for den private andel af kørsel med beskattede midler, mens arbejdsgiveren betaler den erhvervsmæssige andel, hvorved man undgår beskatning.

Typisk skal man køre under 30% privat, før det kan betale sig. Husk at kørsel mellem hjem og arbejdsplads er at betragte som privat.

Bemærk at det ikke kun er leasingydelsen, der deles mellem dig og din arbejdsgiver, men ALLE bilens omkostninger, herunder førstegangsydelsen, brændstof, forsikring samt reparation og vedligeholdelse.

## PERIODELEASING/SÆSONLEASING

Her gælder samme retningslinier for værditab som for Flexleasing.

Periodeleasing/Sæsonleasing kan laves til både private og til firmaer. Firmaer vil have momsfradrag på en del af momsen, når bilen har nummerplader på, mens de har fuldt fradrag for momsen, når bilen ikke har.

Periodeleasing/Sæsonleasing anvendes, hvis bilen ikke skal have nummerplader på i hele leasingperioden. Det kunne f.eks. være en cabriolet, man udelukkende ønsker at anvende i sommerhalvåret.

Telefon  
[\(+45\) 77 99 00 65](tel:+4577990065)

Mailadresse  
[info@motorpower.dk](mailto:info@motorpower.dk)

### SHOW ROOM VEST

MY GARAGE – Wittrupvej 1  
7120 Vejle Øst

### SHOWROOM ØST

Darupvej 1  
4000 Roskilde

**MP**  
MOTORPOWER

I perioden, hvor man ønsker at anvende bilen, betales forholdsmæssig registreringsafgift, mens der i perioden, hvor man ikke ønsker at anvende bilen, ikke betales registreringsafgift (ej heller grøn ejerafgift, ligesom forsikringspræmien er lavere).

## STILSTANDSLEASING

Stilstandsleasing benyttes til biler, der i sommerhalvåret har kørt på Periodeleasing/Sæsonleasing, og som ikke skal køre i vinterhalvåret.

Stilstandsleasing afviger fra de øvrige typer finansiell leasing ved ikke at indeholde registreringsafgift og værditab, idet bilen ikke må køre imens.

Har man egen virksomhed med overskudslikviditet, kan man med fordel lade virksomheden købe bilen, i stedet for at benytte stilstandsfinansiering, hvis blot man sikrer sig, at virksomheden er momsregistreret og registreret til at må handle med biler, hvilket holdingselskaber sjældent er.

## REGISTRERINGSAFGIFT

Når man køber sin bil, uanset om man betaler den kontant eller om den finansieres delvist med et billån, betales fuld registreringsafgift, p.t. 150% af bilens værdi.

Der er dog et bundfradrag, hvorfor det oftest vil være en fordel at købe billige biler, fremfor at lease dem.

Leaser man sin bil, betales en forholdsmæssig registreringsafgift. Denne beregnes som en procentdel af den beregnede fulde registreringsafgift på tidspunktet, hvor man ønsker at indregistrere bilen og for den periode, leasingaftalen løber.



Fra bilen er helt ny og de 3 første måneder, betales 2% i forholdsmæssig registreringsafgift pr. måned. Herefter betales 1% i forholdsmæssig registreringsafgift indtil bilen fylder 3 år, hvorefter den forholdsmæssige registreringsafgift nedsættes til 0,5%.

Derfor vil man typisk se, at biler, der tilbydes på (finansiell) leasing er brugte, og oftest mere end 36 måneder gamle.

Man skal dog være opmærksom på, at besparelsen på den forholdsmæssige registreringsafgift ikke altid er væsentlig mellem en bil på hhv. 2 og 3 år, sammenlignet med besparelsen på bilens anskaffelsespris.

Det kan nogle gange være billigere at vælge en nyere bil og betale en højere forholdsmæssig registreringsafgift i en periode, fordi indkøbsprisen er lavere (efterspørgslen på biler, der er lige over 3 år gamle er høj, hvilket presser priserne i vejret) eller reparationsomkostninger er lavere (fordi bilen er nyere) – eller simpelthen fordi du kan få den nyere model/variant, du ønsker dig.

Telefon  
[\(+45\) 77 99 00 65](tel:+4577990065)

Mailadresse  
[info@motorpower.dk](mailto:info@motorpower.dk)

### SHOW ROOM VEST

MY GARAGE – Wittrupvej 1  
7120 Vejle Øst

### SHOWROOM ØST

Darupvej 1  
4000 Roskilde

**MP**  
MOTORPOWER

# LEASINGAFTALENS

## LØBETID

Typisk ser man biler på (finansiel) leasing annonceret med en leasingaftale, hvor løbetiden er 12 måneder (eller mindre). Årsagen hertil er, at man betaler den forholdsmæssige registreringsafgift forud for den periode, leasingaftalen løber, beregnet på et grundlag, der beregnes, når leasingaftalen starter.

Lader man leasingaftalen forny efter 12 måneder, beregnes den forholdsmæssige registreringsafgift på baggrund af de nye lavere grundlag, på tidspunktet hvor den nye leasingaftale starter. Derved falder den forholdsmæssige registreringsafgift år for år.

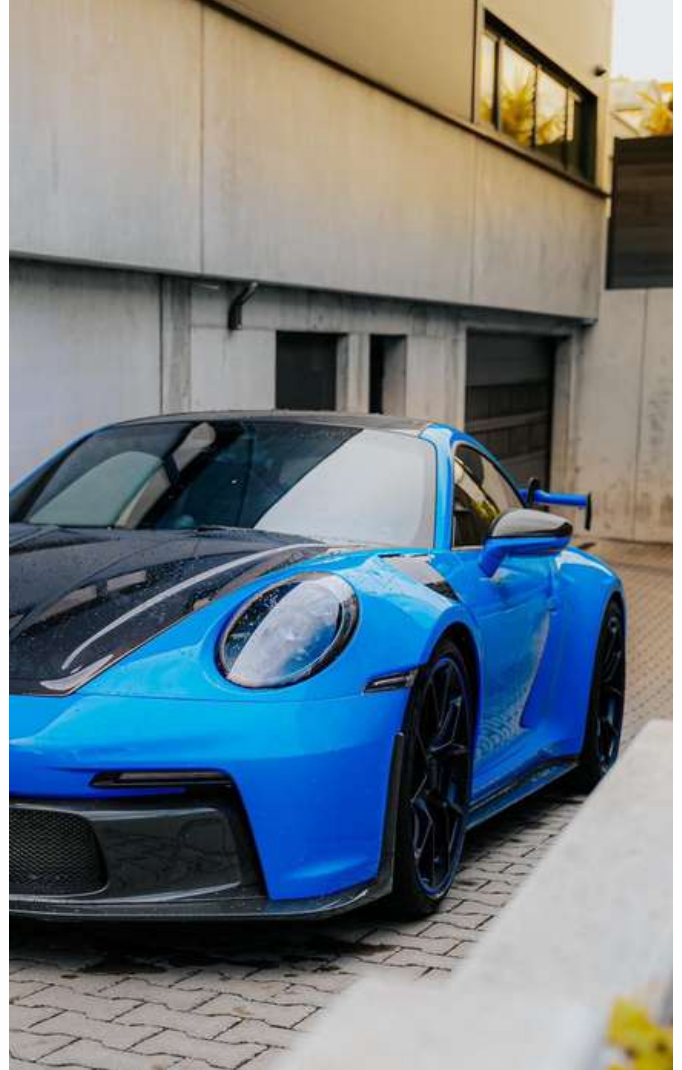
Løbetiden på en finansiel leasingaftale er meget fleksibel, og enkelte leasingselskaber, som f.eks. det MotorPower anvender, accepterer, at du lader aftalen ophøre før tid, f.eks. hvis du ønsker en anden bil eller mister dit job, idet den forudbetalte forholdsmæssige registreringsafgift tilbagebetales.

Vær dog stadigvæk opmærksom på, at uanset hvornår og hvorfor leasingaftalen ophører, så er det dit eget ansvar at anvise en køber til bilen, ligesom du hæfter for en eventuel forskel mellem salgsprisen og restværdien i leasingaftalen.

## SÅDAN REGNER DU DEN (LEASINGAFTALEN) UD

Mange leasingselskaber oplyser ikke alle de parametre, der gør, at du er i stand til at regne leasingaftalen - og dermed dine reelle omkostninger - ud. Her forklares (simpelt), hvordan beregningen hænger sammen.

Følgende parametre er nødvendige for at regne den reelle omkostning ud:



- ✓ Bilens anskaffelsespris
- ✓ Leasingaftalens løbetid
- ✓ Forholdsmæssig registreringsafgift for perioden
- ✓ Bilens restværdi ved kontraktens udløb
- ✓ Den månedlige leasingydelse

Telefon  
[\(+45\) 77 99 00 65](tel:+4577990065)

Mailadresse  
[info@motorpower.dk](mailto:info@motorpower.dk)

### SHOW ROOM VEST

MY GARAGE - Wittrupvej 1  
7120 Vejle Øst

### SHOWROOM ØST

Darupvej 1  
4000 Roskilde

**MP**  
MOTORPOWER



# VÆRDITAB

Den væsentligste omkostning er værditabet. Og hele leasing-princippet baseres netop på, at du kun betaler værditabet frem for hele anskaffelsesprisen. Jo lavere værditab, des billigere leasingaftale.

Derfor er bilens anskaffelsespris vigtig og bilens markedsværdi efter endt leasing vigtig. Kort sagt: Hvis du er i stand til at købe bilen billigt ind i forhold til markedsprisen, men er i stand til at sælge den til en højere pris end markedsprisen efter endt leasingperiode, så får du en billig leasingaftale.

Vær derfor MEGET opmærksom på bilens anskaffelsespris, da biler, der udbydes til leasing i Danmark, oftest er indkøbt af bilforhandleren i Tyskland til markedsprisen, hvorefter denne har tillagt sine omkostninger til hjemtagelse, sine forventede omkostninger til garantiforpligtelsen samt sin avance. Derved er bilens reelle pris i leasingaftalen allerede for høj ved leasingaftalens start.

Før i tiden sagde man, at man ikke skulle købe en NY bil, da den typisk taber kr. 30-50.000 i samme øjeblik man forlader forhandleren. Det er således også gældende for leasede (brugte) biler, når forhandleren har tillagt omkostninger og avance til prisen, som bilen har som anskaffelsespris i leasingaftalen.



## MARKEDSPRIS EFTER ENDT LEASING

Efter endt leasingperiode skal man anvise en køber af bilen. En køber vil som regel maksimalt betale markedsprisen for bilen, og den kan være meget svær at gennemskue, idet vi ikke har et sted, hvor man kan se brugte biler til salg uden registreringsafgift.

En måde at forsøge at finde frem til en brugt bils markedspris uden fuld registreringsafgift er, at man benytter den tyske side med brugte biler, kaldet Mobile.de. Her finder man en bil, der svarer til den, man påtænker at lease, blot det ældre og med de ekstra kørte kilometer, som man selv forventer at have i leasingperioden. Prisen omregnes til DKK og fratrækkes kr. 15-20.000, hvorved man har en estimeret markedspris ved udløb af leasingaftalen.

Det er derfor vigtigt at lave en afskrivningsprofil i leasingaftalen, der sikrer, at restværdien altid matcher markedsprisen. Det kan være rigtigt svært, hvis bilen er købt for dyrt ind i aftalen.

Telefon  
[\(+45\) 77 99 00 65](tel:+4577990065)

Mailadresse  
[info@motorpower.dk](mailto:info@motorpower.dk)

### SHOW ROOM VEST

MY GARAGE – Wittrupvej 1  
7120 Vejle Øst

### SHOWROOM ØST

Darupvej 1  
4000 Roskilde

**MP**  
MOTORPOWER

## Et par gode tommelfingerregler ved valg af bil er:

- ✓ **Du behøver ikke at vælge en billig bil.** Det kan sagtens være billigere for dig at vælge en dyrere bil, hvis bare dens værditab (i kroner og øre) er lavere end den billigere bil. F.eks. har en Mercedes C-klasse et lavere værditab end en Ford Focus med en tilsvarende kraftig motor og udstyrspakke, da efterspørgslen på en brugt Mercedes er højere end på Ford'en.
- ✓ **Vælg en bil i en farve, som passer til bilmodellen og de potentielle købere, der er til den.** En "forkert" farve betyder lavere efterspørgsel og dermed lavere pris. Det kan måske virke besnærende, når man kigger efter bilen, man ønsker, men det kommer til at koste, når man skal sælge den igen efter endt leasingperiode.
- ✓ **Vælg en bil med sort interiør!** Kortere kan det ikke siges. Biler med gråt eller beige interiør er typisk sværere at sælge, og prisen er derfor ofte 10-15% lavere end biler med sort interiør.
- ✓ **Vælg det udstyrs-niveau man forventer, når man anskaffer den specifikke type bil.** En Mercedes skal f.eks. have læderindtræk, navigation og automatgear ellers vil den være umulig at sælge igen efter endt leasingperiode.

## REGISTRERINGSAFGIFT

Bilens forholdsmæssige registreringsafgift har selvfølgelig også betydning for den reelle omkostning. Man skal dog holde for øje, at den forholdsmæssige registreringsafgift bør være nøjagtigt ens, når man sammenligner 2 leasingselskabers tilbud på den samme bil, idet SKAT har meget nøjagtige retningslinjer for, hvordan registreringsafgiften beregnes.

Man kan derfor ikke være "bedre" til at beregne registreringsafgiften end sine konkurrenter. Er registreringsafgiften ikke nøjagtigt ens, har en af parterne regnet forkert.

Nogle leasingselskaber skriver sig ud af denne risiko ved at påberåbe sig muligheden for at sende eventuelle afgiftsreguleringer, pålagt af SKAT, videre til leasingtageren. MotorPowers leasingselskab indestår selv 100% for den beregnede registreringsafgift.



Telefon  
[\(+45\) 77 99 00 65](tel:+4577990065)

Mailadresse  
[info@motorpower.dk](mailto:info@motorpower.dk)

SHOW ROOM VEST

MY GARAGE – Wittrupvej 1  
7120 Vejle Øst

SHOWROOM ØST

Darupvej 1  
4000 Roskilde

**MP**  
MOTORPOWER



## LEASINGYDELSEN

I udgangspunktet består den løbende leasingydelse af følgende:

- ✓ **Forholdsmæssig registreringsafgift**
- ✓ **Rente af forudbetalt forholdsmæssig registreringsafgift for hele leasingaftalens løbetid**
- ✓ **Rente af bilens anskaffelsespris fratrukket eventuel udbetaling og/eller depositum**

Renten oplyses sjældent, da leasingselskabet ikke har pligt til det

Du kan selv påvirke størrelsen af den løbende leasingydelse ved at betale mere i udbetaling og/eller depositum eller vælge en kortere leasingperiode, hvorved renteudgifterne bliver lavere.

## FØRSTEGANGSYDELSEN

Udover den løbende leasingydelse skal du betale en såkaldt "førstegangsydelse".

Førstegangsydelsen består af enten udbetaling eller depositum, og nogen gange af begge dele. Jo højere førstegangsydelse, du betaler, des mindre kreditrisiko løber leasingselskabet – hvilket betyder at du oftest får en lavere rente med en højere førstegangsydelse – og jo mindre et beløb finansierer leasingselskabet for dig, hvorved dine renteudgifter i kontrakten bliver lavere.

Det er også vigtigt at skelne imellem udbetaling og depositum:



- ✓ **Udbetaling** er som udgangspunkt at sidestille med en nedskrivning af bilens restværdi. Betaler du udelukkende udbetaling ser regnestykket således ud:

$$\text{Købspris} - \text{Udbetaling} = \text{Restværdi}$$

- ✓ **Depositum** derimod er noget du får tilbage efter endt leasing. Betaler du udelukkende depositum, ser regnestykket således ud:

$$\text{Købspris} = \text{Restværdi}$$

Telefon  
[\(+45\) 77 99 00 65](tel:+4577990065)

Mailadresse  
[info@motorpower.dk](mailto:info@motorpower.dk)

### SHOW ROOM VEST

MY GARAGE – Wittrupvej 1  
7120 Vejle Øst

### SHOWROOM ØST

Darupvej 1  
4000 Roskilde

**MP**  
MOTORPOWER

Det betyder, at med mindre Restværdi = Markedspris, så står du til at skulle dække differencen imellem bilens reelle salgspris og restværdien – og den fratrækker leasingselskabet i dit depositum.

Man kan forklare det på følgende måde:

Udbetaling svarer til en forudbetaling af værditabet, mens depositum svarer til en bagudbetaling af værditabet. Er bilens værdi i leasingaftalen skrevet godt ned (f.eks. ved fornyelse), kan det nogen gange betale sig at betale depositum i stedet for udbetaling. Det er noget, leasingselskabet bør rådgive om fra sag til sag.

## SÅDAN GENNEMSKUER DU LEASINGSSELSKABER- NES TILBUD

De forudgående afsnit omhandler er de grundlæggende beregninger, du skal kende til, for at forstå finansiel leasing.

Når du så ønsker at sammenligne leasingtilbud bliver det desværre ekstra kompliceret, da der ikke (som med ejendomme) findes retningslinjer for, hvordan et leasingtilbud skal annonceres.

Leasingselskaber og bilforhandlere har forskellige parametre, de kan justere på – helt legalt – for at få en leasingaftale til at se billigere ud end den er. Desværre har mange svært ved at gennemskue dette.

Der findes forskellige metoder til at ændre en løbende leasingydelse på:



### RABAT

En bilforhandler kan lægge ekstra fortjeneste på den anskaffelsessum, bilen har i leasingaftalen, men bede leasingselskabet om at anvende en del heraf som rabat på den løbende leasingydelse.

Konsekvensen heraf er, at den månedlige leasingydelse bliver lavere, mens bilens anskaffelsespris bliver højere. Det betyder, at du skal betale en større nedskrivning på bilen, før restværdien passer overens med markedsprisen efter udløb af leasingaftalen.

### LØBENDE OPSKRIVNING AF RESTVÆRDIEN

Metodikken er lidt den samme som ved Rabat. Leasingselskabet flytter et beløb fra den månedlige leasingydelse til bilens værdi hver måned. konsekvensen heraf er, at den månedlige leasingydelse bliver lavere, mens bilens restværdi bliver højere

Det betyder, at du skal betale en større nedskrivning på bilen, før restværdien passer overens med markedsprisen efter udløb af leasingaftalen.

Telefon  
[\(+45\) 77 99 00 65](tel:+4577990065)

Mailadresse  
[info@motorpower.dk](mailto:info@motorpower.dk)

#### SHOW ROOM VEST

MY GARAGE – Wittrupvej 1  
7120 Vejle Øst

#### SHOWROOM ØST

Darupvej 1  
4000 Roskilde

**MP**  
MOTORPOWER

## LØBENDE NEDSKRIVNING AF RESTVÆRDIEN

Her er det lidt den omvendte verden; Leasingelskabet hæver den månedlige leasingydelse, og beløbet, du betaler ekstra, anvendes til at nedskrive bilens værdi hver måned.

Konsekvensen heraf er, at den månedlige leasingydelse bliver højere, mens bilens anskaffelsespris bliver lavere. Det betyder, at du skal betale en mindre nedskrivning på bilen, før restværdien passer overens med markedsprisen efter udløb af leasingaftalen.



**Telefon**  
[\(+45\) 77 99 00 65](tel:+4577990065)

**Mailadresse**  
[info@motorpower.dk](mailto:info@motorpower.dk)

### SHOW ROOM VEST

MY GARAGE - Wittrupvej 1  
7120 Vejle Øst

### SHOWROOM ØST

Darupvej 1  
4000 Roskilde

**MP**  
MOTORPOWER



# ADVOKATENS ANBEFALING

## Aflivning af 6 myter om leasing:

### 1. Leasing er dyrere end køb.

Nej, typisk kun hvis du påtænker at beholde bilen i 5 år eller længere.

### 2. Leasing er mere usikkert økonomisk.

Nej, en klar aftale giver kendt økonomi måned for måned, om end det kan være ubehageligt at blive præsenteret for bilens forventede værditab allerede ved indgåelse af kontrakten.

### 3. Leasingaftaler er uopsigelige.

Alle leasingaftaler, som en forbruger indgår, kan opsiges efter 11 måneder med 1 måneds varsel. Det vil være reguleret i aftalen, hvordan det økonomiske mellemværende opgøres.

### 4. Usikkerhed ved mangler om bilen.

Finansiering af brugsretten ved leasing adskiller sig ikke i forhold til hvis man havde købt bilen. Du har nøjagtigt samme rettigheder i forhold til udbedring af mangler/fejl. Typisk kan tilkøbes garantiforsikringer som supplement til reklamationsretten.

### 5. Udbetalingen kommer retur, når aftalen udløber

Udbetalingen svarer typisk til det forventede værditab i leasingperioden, og er således en betaling, der ikke kommer retur ved aftalens udløb.

### 6. Bilen skal være fejlfri efter endt leasing

Bilen skal være i en stand, som er forventelig efter brugen af bilen i leasingperioden. De brugsspor, som er forventelige, er der taget højde for ved fastsættelse af restværdien.



## Morten Schwartz Nielsen

Advokat (H)

Partner hos Lund Elmer Sandager

Forfatter til bogen 'Finansiel Leasing'

Bestyrelsesmedlem hos MotorPower

#### Telefon

[\(+45\) 77 99 00 65](tel:+4577990065)

#### Mailadresse

[info@motorpower.dk](mailto:info@motorpower.dk)

#### SHOW ROOM VEST

MY GARAGE – Wittrupvej 1  
7120 Vejle Øst

#### SHOWROOM ØST

Darupvej 1  
4000 Roskilde



## Den gode leasingaftale indebærer:

### 1. Aftalen er klar og utvetydig.

Sørg for at det tydeligt fremgår hvilke omkostninger, du har i leasingperioden, om der er nogen begrænsninger i hvem, der må køre bilen, eller hvor den må anvendes, og hvad der skal ske, når leasingaftalen slutter.

### 2. Aftalen er tilpasset dine behov.

Nej, en klar aftale giver kendt økonomi måned for måned, om end det kan være ubehageligt at blive præsenteret for bilens forventede værditab allerede ved indgåelse af kontrakten.

### 3. Prisen fremgår klart af aftalen.

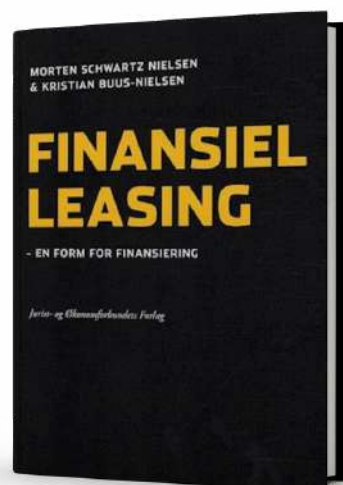
Sørg for at det tydeligt fremgår om førstegangsydelsen er udbetaling, som benyttes til nedskrivning af restværdien, eller et depositum. Sørg også for at det tydeligt fremgår om den månedlige leasingydelse inkluderer eventuel løbende op- eller nedskrivning af restværdien, og sørg for at det er specificeret om det er dig eller leasingselskabet, der skal afholde udgifterne til løbende service og vedligeholdelse.

### 4. Restværdien.

Sørg for at restværdien afspejler en realistisk værdi ved aftalens udløb, og sørg for at det fremgår af aftalen om det er dig, der er ansvarlig for at sælge bilen efter endt leasing eller om du skal aflevere den retur til forhandleren.

### 5. Lad din revisor gennemgå aftalen.

Ved erhvervsleasing er det en god idé at lade din revisor gennemgå aftalen, for bilforhandleren er ikke omfattet af rådgiveransvar, så hvis han har givet dig forkert rådgivning om f.eks. skattemæssige konsekvenser (f.eks. beskatning af fri bil), kan han ikke drages til ansvar.



Hvis du vil vide meget mere om leasing, kan du læse Mortens bog 'Finansiel Leasing' som sætter fokus på udviklingen indenfor finansiel leasing, herunder blandt andet regelgrundlaget samt parternes pligter og beføjelser overfor hinanden i et finansielt leasingforhold.

#### Telefon

[\(+45\) 77 99 00 65](tel:+4577990065)

#### Mailadresse

[info@motorpower.dk](mailto:info@motorpower.dk)

#### SHOW ROOM VEST

MY GARAGE – Wittrupvej 1  
7120 Vejle Øst

#### SHOWROOM ØST

Darupvej 1  
4000 Roskilde



# MOTORPOWERS

## ANBEFALING

Sørg først og fremmest for at vælge den rigtige bil fra starten. Det gælder både i forhold til farve og udstyr, men særligt gælder det om at vælge en variant, der har et lavt værditab.

Vælg også altid en bil med lave driftsomkostninger (lavt brændstofforbrug, billig ejerafgift og lave serviceomkostninger). Overvej at tilkøbe ekstra garanti og/eller en serviceaftale.

Sørg dernæst for at sikre, at købsprisen er så lav som muligt, og helst under markedsprisen.

Betalt mest muligt i førstegangsydelse. Det giver dig de lavest mulige renteomkostninger.

Sørg ved udløb af leasingaftalen for at bilen bliver solgt til den højst mulige pris, da det i sidste ende afgør værditabet.

Rådfør dig eventuelt med din revisor, inden du træffer det endelige valg omkring typen af leasingaftale, så du er sikker på, at du opfylder de krav, der måtte være til at udnytte leasingaftalen optimalt i din situation.

Skulle du sidde med nogle ubesvarede spørgsmål, er du altid velkommen til at kontakte mig eller connecte med mig på LinkedIn.



### **Jesper Bacher**

*Rådgiver, adm. direktør  
& partner*

Email [jesper@motorpower.dk](mailto:jesper@motorpower.dk)

Direkte telefon [5387 2454](tel:53872454)

[LinkedIn](#)

#### Telefon

[\(+45\) 77 99 00 65](tel:+4577990065)

#### Mailadresse

[info@motorpower.dk](mailto:info@motorpower.dk)

#### SHOW ROOM VEST

MY GARAGE – Wittrupvej 1  
7120 Vejle Øst

#### SHOWROOM ØST

Darupvej 1  
4000 Roskilde

